

広島県内のものづくり企業を応援!

自社のコア技術を選ばれる提案に変える

新市場開拓実践 プログラム

STEP 1 学ば セミナー

業界動向・発注企業ニーズの理解

STEP 2 みがく 伴走支援

強み分析・提案書ブラッシュアップ
戦略から実行の強化を専門家が伴走
※セミナー参加企業から10社採択

STEP 3 挑む

展示商談会

大手企業に出向いての提案・商談
自社の技術・製品をPR展示して、
ビジネス機会の獲得や具体的な商談・
取引機会につなげる

優良企業との商談チャンス!

Point

本プログラムの ポイント

Point 1

ステップアップ型支援

伴走・商談機会の接続と
一体型の支援が受けられる!

Point 2

スキルの習得

「攻めの営業」へ転換する
「技術提案型営業」の体得!

Point 3

実践の機会

実際に県外発注企業と
商談する機会につながる!

対象となる分野



自動車・モビリティ・精密加工等



造船・鉄鋼・その他重工業



AI・半導体

※同分野に興味関心がある等、対象分野外の企業の参加も歓迎します。

このような企業におすすめ

- 自社の課題を整理して改善に取り組みたい企業
- 大手企業との新規取引・販路拡大に挑みたいものづくり企業
- 特定の取引先への依存から脱却し、取引の柱を増やしたい企業
- 技術・設備に自信はあるが、営業・提案のノウハウ不足に課題がある企業

セミナーの
申込は
こちら



セミナーの概要・お申し込みは裏面をご覧ください。▶▶▶

\\ 自社変革・販路拡大のスタートラインはこのセミナーから! //

STEP 1

セミナー

STEP 2

伴走支援

STEP 3

展示商談会
(発注先企業との商談)

SEMINAR 1

自動車・モビリティ・精密加工等

参加費無料

講師



事業開発アドバイザー
安藤 和也 氏

講師プロフィール

自動車部品メーカーにて、研究開発から新規事業開発を中心に30年以上の経験。現在はコンサルタントとして企業向けセミナーやメンターとしても活躍。

テーマ 自動車業界の変化と自社の強みを知り、「選ばれる提案」に変える

日時 2026年 9月14日(日) 14:00~16:00

会場 TKPガーデンシティ広島駅前大橋 カンファレンスルーム3B

第1部/分業別講義(60分)

自動車業界の変化から考える、新たなビジネスチャンスの見つけ方

EV化やカーボンニュートラルへの対応など、自動車業界の最新動向を解説します。業界で求められる価値の変化を踏まえ、自社の技術やサービスが活躍できる新たな市場機会を探ります。

第2部/共通ワークショップ(45分)

自社の隠れた強みを発掘し、「選ばれる提案」に変える実践ワークショップ

企業が選ばれる理由は、コア技術だけではなくありません。品質管理力や対応力など自社の強みを整理し、顧客に伝わる価値へと変換します。自社の強みを再発見し、「選ばれる提案」づくりを実践的に学びます。



オンライン
同時開催予定

参加枠
40社程度

SEMINAR 2

造船・鉄鋼・その他重工業

参加費無料

講師



株式会社コアリヴィール代表取締役社長
マーケティング・コピーライター
衣田 順一 氏

講師プロフィール

住友金属・新日鉄統合PJを経て独立。特許取得のコピーライターとして著書出版、AI開発、全国での講演・研修を多数実施。

テーマ 造船・鉄鋼など重工業関連企業のための
今ある技術で市場ニーズを捉える

日時 2026年 9月18日(金) 14:00~16:00

会場 福山商工会議所 102会議室

第1部/分業別講義(40分)

重工業の業界動向と販路開拓のポイント

造船・鉄鋼業界をはじめとする各業界の構造変化や発注企業のニーズを踏まえ、自社の技術・強みを新たな市場でどのように活かすかを学びます。また、商談力・提案力向上につながる価値提案の考え方や、新規販路開拓のポイントについて解説します。

第2部/共通ワークショップ(65分)

7つの視点で強みを見出す「SBECIUM」ワーク

SBECIUMの7つの視点と生成AIを活用しながら、自社の技術・強みを整理・可視化し、新たな市場機会や顧客への提案内容を検討します。



オンライン
同時開催予定

参加枠
40社程度

SEMINAR 3

AI・半導体

参加費無料

講師



ファーストアクション株式会社 代表取締役
元・半導体商社マクニカ出身
高橋 務 氏

講師プロフィール

半導体商社マクニカにて13年間のB2B営業を経験。ソフトバンクロボティクスを経て独立。現在は全国の地方中小企業の営業戦略を伴走支援する「地方を勝たせる売上仕掛人」。

テーマ 半導体“周辺”産業への参入要件を読み解く
~自社の対応力を武器に、新たな商流をつかむ2時間~

日時 2026年 9月25日(金) 14:00~16:00

会場 TKPガーデンシティ広島駅前大橋 カンファレンスルーム3B

第1部/分業別講義(60分)

半導体“周辺”産業への参入機会を読み解く

半導体関連投資の動向やサプライチェーンの構造を解説し、中小企業が参入可能な装置・部材・工事・保全等の商機と、参入に向けて求められる対応力について学びます。

第2部/共通ワークショップ(45分)

新たな販路開拓につながる強み発掘ワークショップ

第1部の内容を踏まえ、自社の技術・設備・実績・対応力を整理し、新たな市場や取引先で活かせる強みを棚卸しします。半導体関連産業に限らず、自社の強みを別業界や新たな用途へ展開する可能性を検討し、販路開拓の方向性を考えます。



オンライン
同時開催予定

参加枠
40社程度

主催



公益財団法人 ひろしま産業振興機構
Hiroshima Industrial Promotion Organization

お問い合わせ

セミナー運営事務局

Mail/hipro_public@persol.co.jp

お申し込み
方法

右の二次元コードから
お申し込みください



※本事業は、「物価高騰対応重点支援地方創生臨時交付金」を活用しています。